



data made information

**Industrial
Analytics
Lab
GmbH**

phone.: +49 234 91798147

online: www.ial.ruhr
office@ial.ruhr

address: Königsallee 30
D - 44789 Bochum

account: DE58 1001 7997 4559 0237 90
HOLVDEB1

legal: HR-B 18488 | Bochum
CEO: Dr. Peter-Christian Zinn

In seinem Angebotsportfolio erweitert das IAL die klassischen Tätigkeiten einer Industrie-Beratung wie etwa die Werkstruktur- und Investitionsplanung um die Zukunftsbereiche Data Analytics und Industrie 4.0, sodass eine Symbiose von bekannten und bewährten Industrie-Dienstleistungen mit modernen Ansätzen und Methoden aus den Bereichen Data Science und Künstliche Intelligenz entsteht. Den Schwerpunkt bildet dabei die gewinnbringende Nutzung von betriebsintern oft bereits vorhandenen Daten, indem diese entweder zur Optimierung der eigenen Geschäftsprozesse genutzt oder auf deren Basis neue Geschäftsmodelle und/oder Erweiterungen bestehender Produkte umgesetzt werden. Der große Erfahrungsschatz des IAL in Sachen Data Analytics und KI-basierten Methodiken zur Produktionssteuerung, im Bereich der Wartungs- und Instandhaltungsdynamisierung sowie der Entwicklung ganzer Produktlinien ist dabei das Herzstück der Kompetenz des IAL.

Um unsere Aktivitäten nun auch auf Seiten des Vertriebs zu systematisieren und damit auf eine rundum professionelle Basis zu stellen, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt ein neues Teammitglied als

Vertriebs-Genie (m/w/d/x) in Festanstellung oder auf Honorarbasis

Wir suchen eine Persönlichkeit, die unsere technologische Kompetenz durch Know-How und Erfahrung im Bereich des (technischen) Vertriebs ergänzt. Die selbstständige Gestaltung und Umsetzung einer entsprechenden Vertriebsstrategie sowie die Erarbeitung von Angeboten für komplexe Software-Projekte sind dabei Ihre Hauptaufgabe. Um diese bewältigen zu können, verfügen Sie über mindestens drei Jahre an berufspraktischer Erfahrung im Vertrieb, vorzugsweise von komplexen technologischen Produkten und Dienstleistungen. Weitere Erfahrung in der Akquise öffentlicher Fördermittel ist wünschenswert.

Neben einem attraktiven Grundgehalt bieten wir Ihnen auch eine angemessene Beteiligung am betriebswirtschaftlichen Erfolg Ihrer zukünftigen Tätigkeit. Diese kann auf Wunsch vollständig remote wahrgenommen werden, Besuche bei unseren (also Ihren) zukünftigen Kunden stehen natürlich ebenfalls auf der Tagesordnung, ein Führerschein der Klasse B ist dazu obligatorisch.

Bewerbungen richten Sie bitte mit kurzem Anschreiben und aussagekräftigem Lebenslauf sowie Ihren Vorstellungen zu Arbeitsumfang und Gehalt ausschließlich per E-Mail (office@ial.ruhr) an unseren geschäftsführenden Partner Dr. Peter-Christian Zinn.